

## Accountmanager Agrarisch

**Ben jij van nature een echte "handelsman", verkoper en relatiebeheerder?**

Ben je gedreven om voor het maximaal haalbare te gaan voor je klant en het bedrijf? Ben je het liefst onderweg en in contact met klanten?

**Wij zijn voor Groningen, Drenthe, Overijssel en Gelderland op zoek naar een persoon waar handelen in het bloed zit.**

Onze opdrachtgever is gespecialiseerd in de verkoop van en het advies over producten die worden toegepast in de agrarische sector en in de grond weg – en waterbouw. Ze zijn een jong, dynamisch bedrijf, we lopen voorop in nieuwe ontwikkelingen en vertegenwoordigen een groot aantal vooraanstaande producenten. Ze houden van een no nonsense aanpak net als hun afnemers waar ze het hele jaar rond mee in contact zijn.

De klanten zijn loonbedrijven, landbouwbedrijven en bedrijven die actief zijn in de grond-, weg- en waterbouw of een combinatie daarvan. Affiniteit of ervaring in de agrarische sector is dan ook een vereiste.

En heb jij:

- een afgeronde MBO en of HBO opleiding of werk – en denkniveau
- doorzettingsvermogen en verantwoordelijkheidsgevoel
- praktisch inzicht en aantoonbare verkoopervaring
- geen moeite met het leggen van contacten
- affiniteit met de agrarische sector

En ben jij:

- communicatief sterk en enthousiast
- resultaat gedreven en leergierig
- in bezit van rijbewijs B
- woonachtig in de regio waar je actief zult zijn

Dan bieden zij:

- een zelfstandige afwisselende baan met uitdaging binnen een groeiend bedrijf
- een informele werkomgeving waar meedenken wordt gewaardeerd
- het materiaal waar je mee op pad kunt (auto, telefoon, tablet)
- een bij de functie passend salaris en regelingen
- ondersteund worden door een team van enthousiaste collega's

Heb je nog vragen over de functie? Dan kun je contact opnemen met Roel Wink op 0630 2239 25 Solliciteren? Stuur dan een motivatie en je cv naar [roel@luukwink.nl](mailto:roel@luukwink.nl)